



PEI è una realtà che crede fermamente nell'importanza del ruolo delle imprese sul territorio, nella responsabilità sociale e nello sviluppo sostenibile, che passano anche attraverso l'innovazione



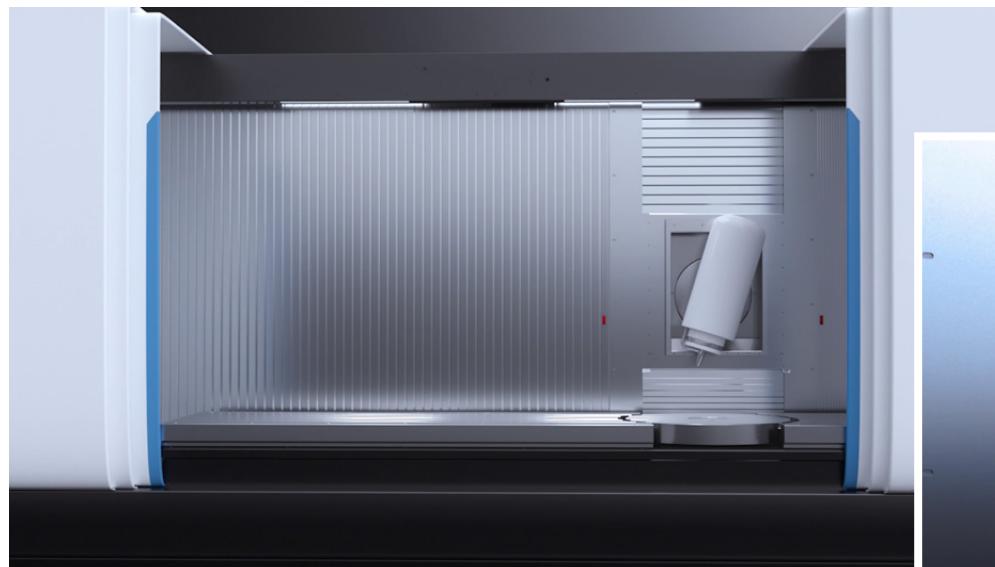
La nostra missione è essere vicini al cliente quando progetta la macchina utensile, sviluppando insieme la migliore protezione mobile in termini di prestazioni, qualità e prezzo

Andrea Zambelli,
socio di PEI Srl

Sicurezza e protezione per macchine utensili

Abbiamo intervistato **Andrea Zambelli**,
Socio di **PEI Srl**

■ Carla Casartelli



Nuovo soffietto **Unique Steel Cover EVO**
montato su macchina utensile



Nuovo soffietto **Unique Steel Cover EVO**
su macchina utensile, vista lato interno



PEl è una dinamica realtà che opera con competenza da lungo tempo nell'ambito della sicurezza sul lavoro e delle protezioni per macchine utensili. Di questa realtà ci parla nella nostra intervista Andrea Zambelli, Socio di PEI Srl

Quali peculiarità caratterizzano la vostra realtà e la vostra filosofia aziendale?

La nostra missione è essere vicini al cliente quando progetta la macchina utensile, sviluppando insieme la migliore protezione mobile in termini di prestazioni, qualità e prezzo. Per fare questo abbiamo implementato un modello

organizzativo dove i nostri tecnici commerciali possono seguire il cliente in tutte le sue esigenze, dallo sviluppo del prodotto al postventita. PEI è inoltre una realtà che crede fermamente nell'importanza del ruolo delle imprese sul territorio, nella responsabilità sociale e nello sviluppo sostenibile, che passano anche attraverso l'innovazione.

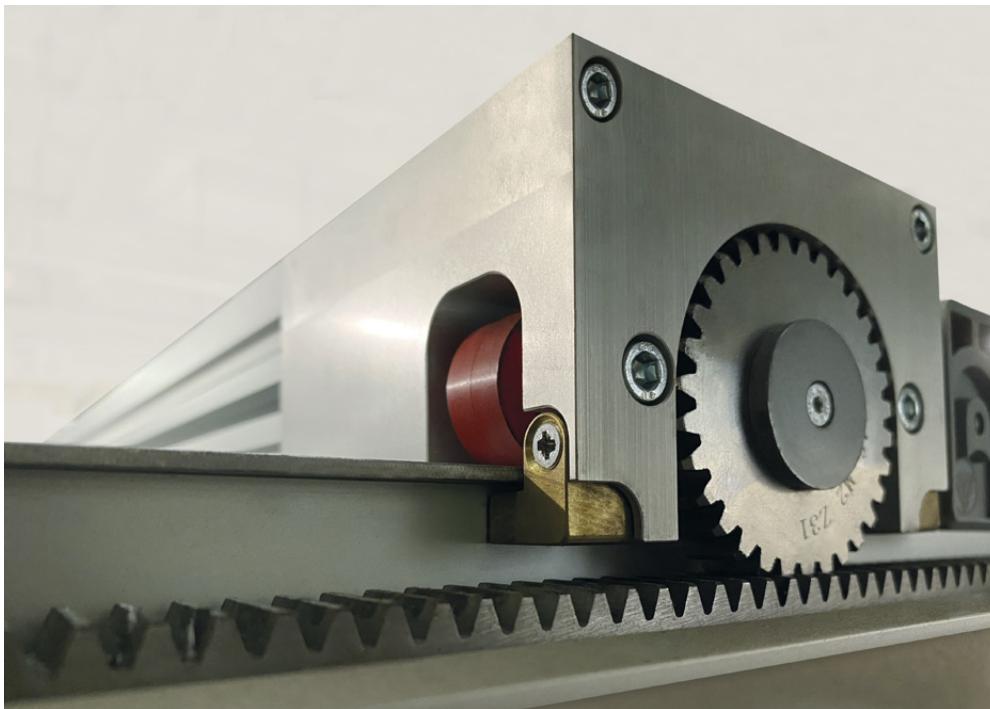
Come vi muovete sul mercato di oggi e ne affrontate le sfide?

Il comparto delle macchine utensili sta oggi attraversando un momento complesso, come sappiamo, dopo la crescita importante degli anni post Covid fino a tutto il 2023. PEI si è

fatta trovare preparata e ha attuato fin da subito una politica commerciale volta al mantenimento delle quote di mercato rappresentate dai costruttori e, allo stesso tempo, concentrando-si di più sugli utilizzatori.

Cosa c'è invece nel futuro della vostra azienda? Quali progetti avete in cantiere?

Siamo una realtà molto dinamica: il nostro DNA ci spinge a cercare sempre nuove soluzioni e a migliorare continuamente le performance dei prodotti già sul mercato. Un importante tema sui cui siamo impegnati è l'introduzione dell'Intelligenza Artificiale; in particolare stiamo testando alcuni progetti pilota che ci facciano misurare sul campo le potenzialità dell'AI nel nostro settore e capire quali benefici potrà portare alla nostra produzione e organizzazione. Per quanto riguarda la gamma prodotti, abbiamo presentato alle scorse AMB e BIMU alcune novità che riguardano protezioni come gli scudi e i soffietti per cielo, introducendo elementi di grande impatto tecnologico e di sicuro interesse.



Nuova motorizzazione **Smart Drive HP** per
Wave Sky (soffietti protezione cielo)

Qualità e innovazione: cosa significano per voi e come le interpretate?

Innovazione tecnologica e qualità sono da sempre i cardini del nostro pensiero imprenditoriale, oggi sempre di più declinati in ottica di sostenibilità. Rappresentano un binomio imprescindibile senza il quale non ci sarebbe la PEI di oggi e, soprattutto, non potrebbe esserci quella di domani. In un settore maturo come il nostro, e in un momento di mercato come questo, è indispensabile lavorare quotidianamente per continuare a migliorare la competitività della nostra proposta, che sarà sempre più legata a concetti avanzati in ambito tecnologico, ma anche sociale e ambientale. Per noi non può esistere qualità senza innovazione, come non può esistere innovazione che non produca valore e quindi qualità.

Quali sono oggi le prevalenti necessità dei vostri clienti e quali soluzioni offrite loro?

I costruttori ci chiedono di continuare ad accompagnarli nello sviluppo delle loro macchine, attraverso la progettazione di protezioni che garantiscano performance elevate, affidabilità nel tempo ed efficienza energetica. In questo



Rullo avvolgibile

a protezione di più lati, in senso sia verticale sia orizzontale

Ricerca e innovazione tecnologica

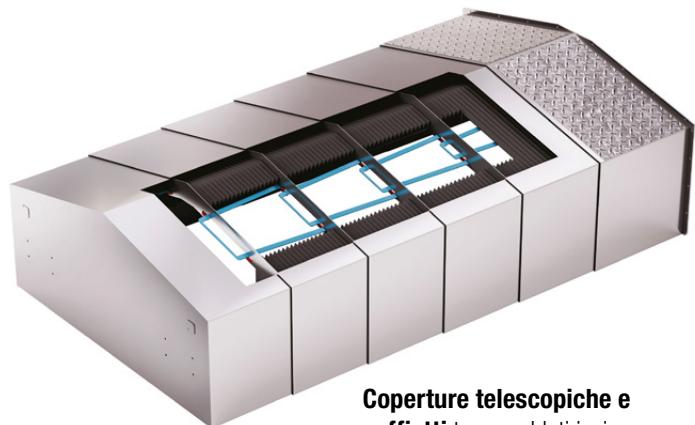
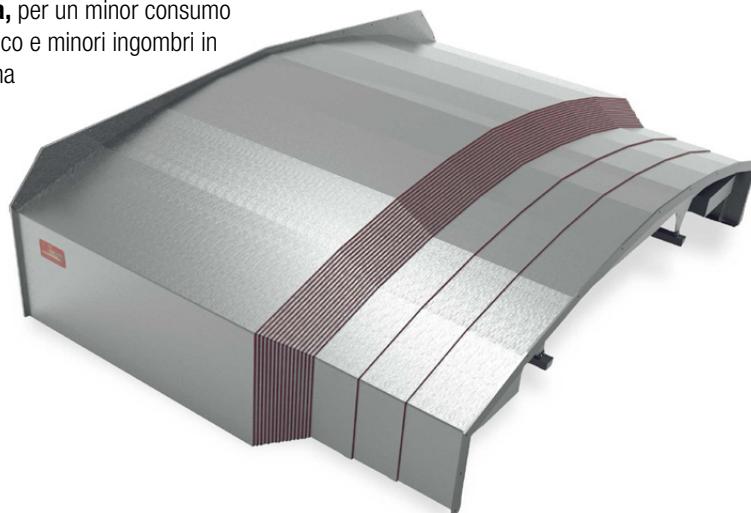
PEI Srl nasce a Bologna e opera da oltre 40 anni nell'ambito della sicurezza sul lavoro e delle protezioni per le macchine utensili. Conta oggi 420 dipendenti, 7 siti produttivi tra Italia ed estero, 70 brevetti internazionali e una rete vendita che copre 20 Paesi. «La nostra azienda – afferma Andrea Zambelli – impiega considerevoli risorse nella ricerca e sviluppo, dove investe ogni anno il 4% del fatturato, nello studio di nuove applicazioni di prodotto e nelle più innovative tecniche produttive. Ricerca e innovazione tecnologica, unite all'esplorazione di nuovi mercati, sono infatti gli elementi che ci contraddistinguono. La nostra storia è caratterizzata da uno spirito imprenditoriale aperto alla novità, capace di individuare gli ultimi trend di mercato e di coglierne le opportunità di crescita. Negli anni PEI ha infatti ampliato il proprio impegno al mondo dell'automotive con PEI Mobility (www.peimobility.com) e a quello ingegneristico delle analisi vibrazionali con PEI VM (www.peivm.it)».

Stabilimento PEI a Bologna



Protezione telescopica

leggera, per un minor consumo energetico e minori ingombri in macchina



Coperture telescopiche e soffietti termosaldati insieme



Quick Box Below, soffietto per piattaforma elevatrice veloce da assemblare

momento particolare riceviamo inoltre molte richieste dal settore dei ricambi e delle revisioni dove, oltre a offrire la gamma completa di protezioni, dedichiamo un alto servizio di assistenza tecnica, per velocizzare al massimo la risposta sul campo.

Come si caratterizza la vostra offerta attuale nel suo insieme?

PEI ha due grandi punti di forza: la gamma completa di prodotti e l'elevata qualità di servizio. Siamo infatti in grado di disegnare, produrre e commercializzare ricambi per ogni tipo di protezione per macchina utensile. La nostra offerta ci consente da un lato di proporre ai costruttori la migliore soluzione tecnica e dall'altro, verso gli utilizzatori, di intervenire nella sostituzione di parti danneggiate su qualsiasi macchina utensile. Il nostro personale specializzato è disponibile a recarsi presso il cliente per effettuare rilievi costruttivi, oltre a fornire una consulenza tecnica approfondita e a consigliare eventuali

personalizzazioni. Nel caso in cui le protezioni non possano essere revisionate, possiamo costruirle nuove rilevando le misure del campione. La qualità del ripristino di un centro di lavoro è infatti fondamentale per evitare ancor più gravi disagi futuri e PEI fornisce ricambi e revisioni delle protezioni adottando la stessa esperienza tecnologica e gli stessi indici qualitativi che riserva ai prodotti OEM. Quest'offerta, unitamente al continuo sviluppo del portafoglio prodotti, ci garantisce il mantenimento e la crescita della nostra quota di mercato in Italia e all'estero.

Quali novità e/o prodotti di particolare interesse proponete in questo periodo?

Come accennato, abbiamo appena aggiunto al nostro catalogo due novità legate alla gamma di scudi e di protezioni per cielo. Nel primo caso abbiamo introdotto un concetto di modularità progettuale e produttiva che ci consentirà di accorciare significativamente i tempi di consegna del prodotto, mentre per quanto riguarda il

nostro già noto Wave Sky abbiamo rinnovato il design della protezione per aumentarne la fluidità di movimento, potenza e, soprattutto, diminuirne la manutenzione. Upgrading di prodotti che rispondono alle nuove esigenze del mercato: velocità di consegna, prestazioni tecnologiche ed efficienza energetica e produttiva.

Cosa offrite in termini di servizi e supporto, prima e/o dopo la vendita?

Per quanto riguarda la prevendita, il servizio è garantito dal fatto che tutte le nostre figure commerciali possiedono una solida preparazione tecnica, con formazione effettuata sempre dai nostri progettisti presso la sede centrale. Tale formazione viene garantita anche ai nostri distributori esteri, così da poter sempre fornire un servizio di consulenza adeguato ai clienti, ovunque essi siano. La nostra forza vendita accompagna il cliente nella scelta del prodotto più adatto, offrendo competenza tecnica e conoscenza approfondita su tutta la gamma delle protezioni PEI. Collaboriamo attivamente con i clienti sviluppando, dove necessario, progetti ad hoc, per soddisfarne pienamente le esigenze. L'assistenza tecnico-commerciale prosegue poi nella fase di produzione e consegna dei prodotti.

Per finire, come avete conquistato la fiducia dei vostri clienti?

Attraverso disponibilità, personalizzazione, competenza e, ovviamente, qualità dei prodotti. Valori importanti che ci vengono riconosciuti dal mercato da tanto tempo. Per noi, il successo più grande di ieri, di oggi e sicuramente di domani. ■



Ridurre i costi e ottimizzare la produzione? Si può!



Il sistema CK riduce i costi degli utensili eliminando la necessità di utilizzare utensili monoblocco per ogni lavorazione

50 anni di innovazione: il sistema modulare di utensili **CK** è un prezioso alleato per le officine meccaniche

■ A cura della redazione

BIG DAISHOWA, leader mondiale nella realizzazione di utensili e soluzioni per lavorazioni meccaniche di altissima qualità e precisione, ha messo in evidenza i vantaggi per le officine meccaniche in termini di risparmio e di efficienza del suo sistema modulare di utensili CK. Con l'aumento della domanda di utensili in settori quali l'automotive, l'edilizia, l'aerospace & defense, si prevede che il mercato globale raggiungerà

un valore superiore a 120 miliardi di dollari entro il 2030, con un tasso di crescita del 6,2% (Virtue Market Research¹). In un contesto dove continuano ad aumentare i costi dell'energia, della manodopera e dei materiali, le aziende metalmeccaniche si trovano ad affrontare una crescente pressione per conciliare la qualità con la sostenibilità finanziaria. Introdotto nel 1971 da Heinz Kaiser, il sistema CK ha trasformato le lavorazioni di precisione integrando un sistema modula-

re di portautensili e utensili avanzati. Questa innovazione brevettata permette di utilizzare utensili sempre all'avanguardia senza compromettere la qualità delle lavorazioni e senza aumentare la spesa per le attrezzature. Il sistema CK rappresenta la scelta ideale per le lavorazioni di fresatura e per l'alesatura di precisione, offrendo al tempo stesso una versatilità e un'efficienza dei costi senza pari. «Da oltre 50 anni, il sistema CK rappresenta una soluzione affidabile,

funzionale ed economicamente vantaggiosa per le officine meccaniche», afferma Giampaolo Roccatello, Chief Sales & Marketing Officer Europe di BIG DAISHOWA Europe. «La sua retrocompatibilità garantisce che gli utensili rimangano utilizzabili per decenni, dando così la possibilità alle officine di mantenere sempre aggiornate le attrezzature, sfruttando gli investimenti esistenti». Il sistema CK riduce i costi degli utensili eliminando la necessità di utilizzare utensili monoblocco per ogni lavorazione.

È possibile invece combinare i componenti modulari per ottenere risultati di precisione. La ripetibilità a livello micrometrico ottimizza le condizioni di taglio, prolunga la durata degli utensili e riduce le spese complessive. Il sistema supporta un'ampia gamma di applicazioni, dall'alesatura alle lavorazioni con soluzioni con sistema di smorzamento delle vibrazioni integrato e utensili digitali, e si integra con tutte le principali interfacce per macchine utensili, compresi i mandrini BIG-PLUS. Progettato con l'obiettivo della massima versatilità, il sistema CK consente alle officine meccaniche di adattare i gruppi di utensili a esigenze specifiche, come la lavorazione di barenature profonde. Le continue innovazioni, tra cui i componenti leggeri in alluminio e la compensazione del bilanciamento, migliorano le prestazioni e rispondono all'evoluzione delle richieste dei clienti. Tutti i componenti del sistema CK sono facilmente reperibili, per garantire efficienza produttiva e tempi di inattività minimi. ■